

บทคัดย่อ

ชื่อเรื่อง : ประสิทธิภาพของรูปแบบการจำหน่ายผู้ป่วยโรคหลอดเลือดสมองโดยทีมสหวิชาชีพ
โรงพยาบาลประสาทเชียงใหม่

ผู้วิจัย : นางสาวนที ไทยสวัสดิ์ นักสังคมสงเคราะห์ชำนาญการ
กลุ่มงานสังคมสงเคราะห์ทางการแพทย์ ภารกิจด้านวิชาการและการแพทย์
โรงพยาบาลประสาทเชียงใหม่
: นางสุพัตรา ปวนไผ่ พยาบาลวิชาชีพชำนาญการ งานการพยาบาลผู้ป่วยฉุกเฉิน
กลุ่มภารกิจด้านการพยาบาล โรงพยาบาลประสาทเชียงใหม่
: นายจตุพงษ์ พันธุ์วิไล พยาบาลวิชาชีพชำนาญการ กลุ่มงานการพยาบาลวิสัญญี
กลุ่มภารกิจด้านการพยาบาล โรงพยาบาลประสาทเชียงใหม่

รูปแบบการจำหน่ายผู้ป่วยเป็นการวางแผนเพื่อการดูแลที่ต่อเนื่องเมื่อผู้ป่วยกลับไป
อยู่บ้าน นับว่ามีประโยชน์และมีความสำคัญสำหรับผู้ป่วยและครอบครัวที่ยังมีปัญหาด้านสุขภาพ
หลงเหลืออยู่ภายหลังจากการจำหน่าย เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด จึงควรมีการพัฒนา
รูปแบบการจำหน่ายโดยสหวิชาชีพ

การศึกษาครั้งนี้เป็นการศึกษาเชิงพรรณนา เพื่อศึกษาประสิทธิภาพของรูปแบบการ
จำหน่ายผู้ป่วยโดยทีมสหวิชาชีพโรงพยาบาลประสาทเชียงใหม่ หลังจากมีการนำรูปแบบการจำหน่าย
ผู้ป่วยโดยสหวิชาชีพ โดยเพิ่มบทบาทหน้าที่ของนักสังคมสงเคราะห์ กลุ่มตัวอย่าง คือ ญาติหรือผู้ดูแล
หลักของผู้ป่วยโรคหลอดเลือดสมองที่แพทย์รับไว้นอนรักษาที่แผนกผู้ป่วยใน โรงพยาบาลประสาท
เชียงใหม่ ตั้งแต่เดือนมีนาคม - กรกฎาคม 2560 จำนวน 27 ราย โดยใช้แบบสอบถาม
โดยมีการติดตามประเมินผลการดำเนินการช่วยเหลือตามปัญหาและความต้องการภายใน 1 สัปดาห์
หลังจำหน่ายออกจากโรงพยาบาล โดยวิธีโทรศัพท์ถึงญาติหรือผู้ดูแลหลักอย่างน้อย 1 ครั้งหรือมากกว่า
ในรายที่ต้องมีการประสานให้ความช่วยเหลือในระยะยาว

ผลการศึกษาพบว่าผู้ป่วยโรคหลอดเลือดสมองที่เตรียมจำหน่ายออกจากโรงพยาบาล
ได้รับการประเมินปัญหาทางสังคมโดยนักสังคมสงเคราะห์ ร้อยละ 100 และติดตามประสิทธิภาพ
การจำหน่ายโดยการเยี่ยมบ้านร่วมกับทีมสหวิชาชีพ พบผู้ป่วยที่ได้รับการวางแผนและ
ให้ความช่วยเหลือทางด้านสังคม 27 ราย คิดเป็นร้อยละ 69.23 ผู้ป่วยได้รับการปรับสภาพบ้าน
และสิ่งอำนวยความสะดวกที่เอื้อต่อการดูแลจำนวน 22 ราย คิดเป็นร้อยละ 81.48 ผู้ป่วยได้รับ
การจัดหาอุปกรณ์ สิ่งอำนวยความสะดวก 12 ราย คิดเป็นร้อยละ 44 ผู้ป่วยที่ได้รับคำปรึกษา
เรื่องการออกหนังสือรับรองความพิการและการออกบัตรประจำตัวคนพิการ 5 ราย คิดเป็นร้อยละ
18.51 เนื่องจากมีระยะเวลาเจ็บป่วยนานเกิน 6 เดือน พบญาติผู้ป่วยที่ได้จัดให้มีผู้ดูแลเสริมเพื่อสลับกัน
ดูแลผู้ป่วยในช่วงเวลากลางวันที่ผู้ดูแลหลักไปทำงานหารายได้จำนวน 3 ราย คิดเป็นร้อยละ 11.11 และ
ผู้ป่วยและญาติมีความต้องการให้ทีมสหวิชาชีพเข้าเยี่ยมติดตามอาการเมื่อกลับไปพักฟื้นที่บ้านร้อยละ
100

สรุปผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ รูปแบบการจำหน่ายผู้ป่วยโดยทีมสหวิชาชีพโรงพยาบาล
ประสาท โดยมีบทบาทนักสังคมสงเคราะห์ในการวางแผนร่วมกับทีมสหวิชาชีพ ทำให้การวางแผน

จำหน่ายมีประสิทธิภาพมากขึ้น ฉะนั้นบทบาทนักสังคมสงเคราะห์ควรนำแบบประเมินความพร้อมของครอบครัว (Family Readiness Assessment: F.R.A.) นี้ไปใช้ เพื่อใช้เป็นแนวทางการวิเคราะห์และประเมินความพร้อมของครอบครัว และรับทราบปัญหาทางด้านสังคมของผู้ป่วยโรคหลอดเลือดสมอง และนำมาวางแผนให้ความช่วยเหลือ รวมถึงติดตามประสิทธิผลการจำหน่ายโดยการเยี่ยมบ้านร่วมกับทีมสหวิชาชีพ ต่อไป